

ARVICK MAAKT BOUTEN EN MOEREN WEER SEXY



Foto Pepijn van den Broeke

Wat begon als geintje, liep uit op mondiaal succes. Bij Arvick Bolting Solutions in Hoogeveen heeft men naar eigen zeggen een revolutionaire methode om een kwalitatief sterke verbindingen te maken, onder meer voor windmolenonderdelen. CEO Henk van den Berg vertelt hoe Arvick bouten en moeren weer sexy maakt.

Wat doet jullie bedrijf?

„Arvick ontstond als een grap uit een bijeenkomst in de werkplaats van mijn andere bedrijf, Xenergy Services. Er was iemand op bezoek die iets liet zien dat zo interessant was, dat we het zelf zijn gaan doen. Daarmee ontstond Arvick. Wat we doen is het ‘op moment zetten’ van bouten en moeren. Je kunt het vergelijken met een pen uit elkaar schroeven. Je haalt het veertje eruit en trekt eraan. Op een gegeven moment is de veer zo lang dat hij niet meer terug gaat. Plastische deformatie heet dat. Een bout is eigenlijk ook een veer. We rekken bouten een beetje uit. Alle bouten zetten we in windmolens met dezelfde kracht vast, wanneer ze allemaal op hetzelfde moment staan. Dan heb je gelijk verdeelde druk. Uiteindelijk maak je daarmee een kwalitatief betere verbinding tussen onderdelen.”

Weten jullie dat jullie een wereldspeler zijn?

„Ik ben er zelf heel bescheiden in. Maar: ja, dat weten we. We zijn bijvoorbeeld net terug uit van de Tokyo Wind Fair. Onze methode is opgepikt door een groot bedrijf uit Japan. Daar hebben we een principecontract mee ondertekend om in Taiwan een project te gaan doen. Daarnaast werken we met mijn andere bedrijf, Xenergy, in driekwart van de wereld: Pakistan, Saudi-Arabië, Europa. Arvick gaat in die stroom mee.”

Hoe ziet jullie markt eruit?

„Het is een enorme groeiemarkt, want iedereen wil duurzame energie. Een van de redenen dat ik hierin zo geïnteresseerd ben, is omdat Xenergy in olie, gas en energieopwekking zit. Ik weet dat de komende jaren in mijn klantenkring van de tien grote raffinaderijen er vier, vijf, dichtgaan. Misschien allemaal wel. Die markt wordt minder, dus heb ik gekeken naar een manier om mijn business sustainable te houden. Windenergie is zó groot aan het worden. Wat er nu in Nederland staat, gaan we nog vijf keer bijbouwen. Overall wordt windenergie gebruikt. En samen met zonne-

energie is het de beste oplossing. Wind is misschien wel de makkelijkste. Zeker op zee. Dan kun je groot bouwen, met enorme torens van meer dan tweehonderd meter. Dat is waanzinnig.”

Wat maakt jullie een wereldspeler?

„We hebben een methode die revolutionair is. Het voordeel zit 'm in de tijdwinst en kwaliteitsverbetering van verbinding van onderdelen in windmolens. Een windmolen bestaat uit één hele grote paal, de monopaal, die in zee wordt geheid. Daar komt een gele hoed overheen, de transition piece. Die twee maken de meest zware verbinding in de toren. In de verbinding van die onderdelen is al veel misgegaan de laatste jaren. We mogen er niet veel over zeggen, maar wel dat die verbinding niet betrouwbaar was. Met Arvick hebben we er een betrouwbare verbinding van gemaakt. Dat maakt ons een wereldspeler. We stonden vorig jaar ook in de MKB Innovatie Top 100. Wat won de prijs? Een kinderwagen van petflessen. Dat bestaat al heel lang. Wat wij doen is lastig uitleggen, dus een van mijn stellingen is: bouten en moeren zijn niet sexy. Dat zag je terug in de boordeling van die top 100.”

Hoe zie je de toekomst van het bedrijf?

„Al die verhalen van toekomst gaan tegenwoordig over personeel. Daar loopt iedereen tegenaan. Ook wij. Gekwalificeerde mensen zijn moeilijk te vinden, dus die leiden we zelf maar op. Er zijn sowieso weinig mensen die zich met moeren en bouten bezig houden. Daarvan zijn er in de hele wereld veel, dus iedereen denkt er heel gemakkelijk over. Als je met de auto rijdt, wil je dat je wielen eronder blijven zitten. Dat is de normaalste zaak van de wereld. Maar wij zien dat in windmolens bouten en moeren afbreken en niet kundig vastzitten. Arvick kan die betere verbinding brengen. We zijn in veel landen nog niet geweest. En de markt is veel breder dan wind. De apparatuur wordt ook gebruikt in olie, gas en mijnbouw. En verbindingen kun je ook gebruiken in kranen of bruggen. We kunnen in de breedte opschalen, met diversificatie van markten. Dus het ziet er zonnig uit, de toekomst.”

Een wereldspeler is een bedrijf dat in eigen regio redelijk onbekend is, maar een internationale markt bedient. Dit bedrijf is opgespoord door Innovatiespotter, de bigdata-analysrt voor innovatief Noord-Nederland.